

## Teknisk og kommerciel hybrid

Anders Hasager har baggrund i Flyvevåbnet og efterfølgende 20 års erfaring fra ordreproducerende maskinteknologiske selskaber. Med såvel teknisk som kommerciel vinkling sammenfatter det funktionsmæssige erfaringsgrundlag både ledelse, løsningsalg og projektafvikling. Anders har desuden en væsentlig international erfaring, herunder flerårige udstationeringer.

### **Ledelse og forretningsudvikling**

- Executive-, funktions- og projektledelse
- Progressiv forretningsudvikling herunder turn around
- Ledelse af personale i management og operationelle funktioner
- P&L accounts

### **Løsningssalg, relationer og markedsføring**

- Direkte og indirekte salg. Top down og bottom up
- Salgsledelse og pipeline management
- Strategier og taktikker. Forhandling og closing
- Contracting (EPCI)
- Relationship- og herunder claims management

### **Projektledeelse og teknologi**

- Ledelse af projekt- og engineering-funktionsområder
- Komplex projekt- og porteføljeledelse (EPCI)
- Processer, procedurer, optimering, best practice....
- Multiteknologiske systemer

### **Virksomheder**

- Flyvevåbnet
- Union Engineering A/S
- NEG Micon A/S
- Roving Dynamics A/S
- Stenhøj Compressor A/S
- Invensys APV A/S
- Hydraulico A/S
- Interim Management Service ApS (indehaver)

### **Uddannelse**

- Lederuddannelse, Flyvevåbnet
- Maskiningeniør
- HD-A enkeltfag (ledelse, organisation, salg)



**Anders Hasager**

- **Ledelse**
- **Løsningssalg**
- **Projektafvikling**



**Anders Hasager**  
Partner og rådgiver  
Skelmose  
Ellemosen 3  
8680 Ry  
Tel +45 30237012  
[aha@skelmose.eu](mailto:aha@skelmose.eu)  
[www.skelmose.eu](http://www.skelmose.eu)